

CRÉER SON PROJET D'ENTREPRISE (PARCOURS RÉUSSITE +)

CRÉATION
ET REPRISE
D'ENTREPRISE

Un parcours opérationnel et individualisé pour concrétiser votre projet, valider sa viabilité et réaliser toutes vos démarches



PRÉSENTIEL

PUBLIC

- Créateur ou repreneur d'entreprise
- Dirigeant d'entreprise
- Salarié
- Demandeur d'emploi
- Personne à titre individuel

PRÉREQUIS

Avoir un projet de création ou de reprise d'entreprise

DURÉE

- **41 heures** en présentiel
- Dont épreuves de certification :
2h30 en présentiel

DATE ET HORAIRES

Retrouvez toutes les dates sur notre site web (QR code au verso)

LIEU

Retrouvez les informations d'accès, de transport et de restauration sur notre site web (QR code)

TARIF **1840€**

- Formation éligible au CPF
- Prise en charge possible selon votre statut

MODALITÉS ET DÉLAIS D'ACCÈS

Sous 48 heures avant le 1^{er} jour de formation sous réserve :

- D'un entretien de positionnement
- Des effectifs minimum et maximum pouvant être accueillis

ACCESSIBILITÉ

Formation adaptée et accessible aux besoins des personnes en situation de handicap : conditions d'accueil, accès et coordonnées du référent handicap sur notre site web (QR code)

Objectifs

- **PROCÉDER** à une analyse de marché
- **CHOISIR** le statut juridique de son entreprise
- **ADOPTER** une démarche éthique et éco-responsable dans son projet
- **METTRE EN PLACE** une organisation interne et un suivi administratif et comptable
- **DÉTERMINER** la faisabilité et la viabilité de son projet
- **IDENTIFIER** les processus liés à la déclaration d'immatriculation
- **PROCÉDER** aux déclarations sociales et fiscales obligatoires

LES CMA OCCITANIE



FINANCEMENT

Étude de la prise en charge adaptée à votre demande de formation et à votre situation professionnelle



EXPERTISE

Conseiller-formateur expert du domaine, spécialiste de l'artisanat et du tissu économique local



ACCOMPAGNEMENT

Nos équipes proposent des parcours sur-mesure pour développer vos compétences et concrétiser vos projets

CRÉER SON PROJET D'ENTREPRISE (PARCOURS RÉUSSITE +)



Programme

➤ FORMATION COLLECTIVE

● Appréhender le pilotage et la gestion de votre entreprise, élaborer l'étude prévisionnelle de votre projet

- Choisir le bon statut : la présentation des formes juridiques, des régimes fiscaux, des régimes sociaux et les critères de choix
- Appréhender les documents de synthèse comptables : bilan, compte de résultat et tableaux de bord...
- Élaborer votre plan de financement
- Réaliser l'étude prévisionnelle de votre projet d'installation, identifier vos ressources et les points clés de la faisabilité de votre projet
- Calculer votre chiffre d'affaires prévisionnel et vos charges
- Appréhender la rentabilité du projet en intégrant la capacité à rembourser les engagements bancaires
- Anticiper l'organisation administrative et comptable de votre entreprise

● Trouver des clients et mettre en œuvre une stratégie commerciale efficace pour vendre sur site ou en ligne vos produits et services :

- Créer les outils de communication adaptés à votre entreprise et valoriser votre identité dans votre stratégie commerciale
- Choisir votre (vos) circuits de distribution, définir votre juste prix et votre coût de revient
- Cibler les actions commerciales les plus adaptées à vos clients

- Déployer votre stratégie commerciale dans une démarche RSE
- Faire du Web 2.0 un atout pour le développement de votre activité

● Déployer une politique sociale et environnementale :

- Maîtriser la réglementation à l'embauche
- Intégrer un collaborateur en situation de handicap
- Manager en favorisant la Qualité de Vie au Travail
- Intégrer la RSE dans votre projet d'entreprise

➤ FORMATION INDIVIDUELLE

● La Finalisation du dossier projet et du Business plan

- La présentation de mon offre
- Mon étude de marché
- Ma stratégie commerciale
- Mon prévisionnel financier

● Une feuille de route personnalisée

- Le choix de mes indicateurs
- Mes points d'alerte
- Mon calendrier de suivi
- Préparer votre certification et l'évaluation finale

● Accompagnement financier

- Plateformes d'initiatives locales
- Mes crédits bancaires
- Garanties et cautions
- Élaborer un discours convaincant

➤ Modalités pédagogiques

- Formation en présentiel
- Groupe de 12 personnes en moyenne
- Alternance d'apports théoriques et de mises en pratique

➤ Modalités d'évaluation

- **Cas pratique** tout au long de la formation
- **Épreuve de certification** : QCM et étude de cas pratique (durée 2h30)

CMA FORMATION



Contact et inscription

Contactez la CMA de votre département :
artisanat-occitanie.fr/formations



CMA Occitanie

59 T Chemin Verdale
31240 SAINT-JEAN
crma@crma-occitanie.fr

3006

Service & appel
gratuits